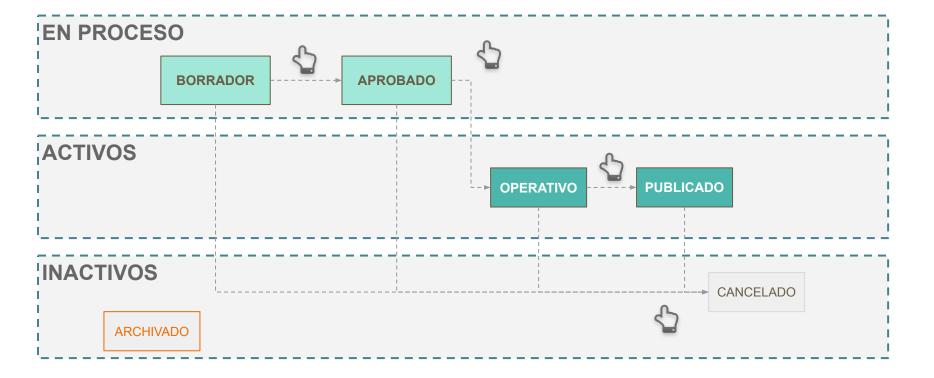
PRECIOS DE PRODUCTOS

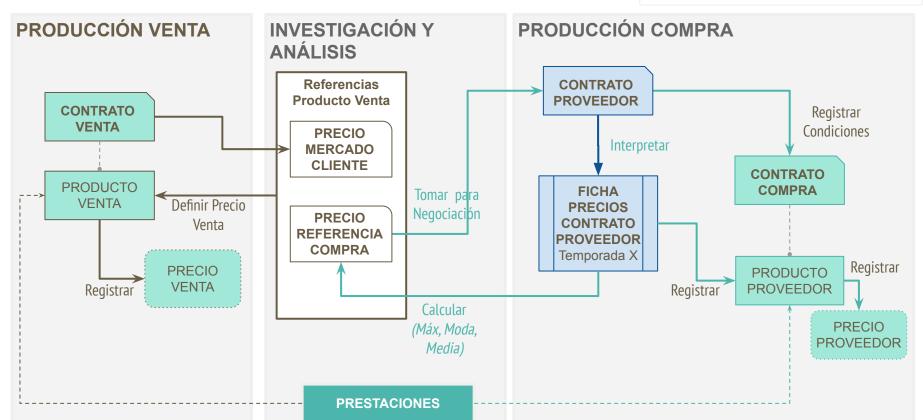
Programas de precios

FLUJO DE PRODUCTOS



DEFINICIÓN PRECIOS

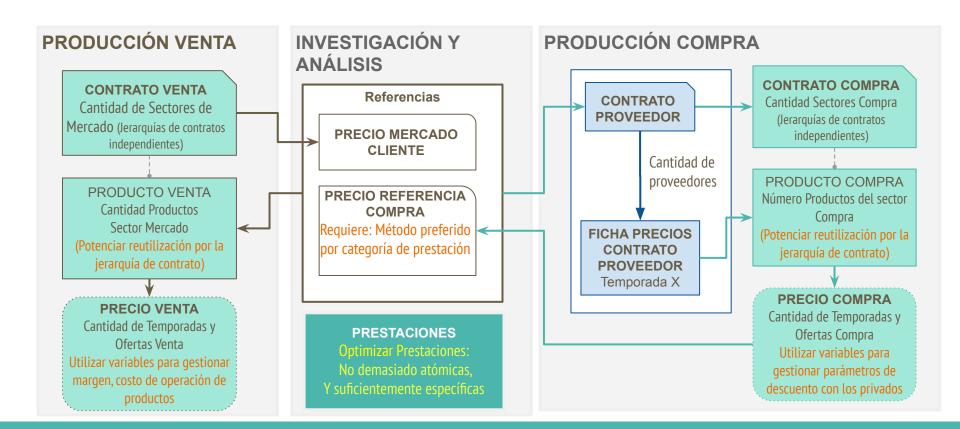




DIMENSIONANDO ESFUERZO

Conexión Externa

Documento Intranet



COMPOSICIÓN DE PRECIO BASE DE UN PRODUCTO



PARTICULARIDADES DE PRECIOS POR CATEGORÍAS

PARTICULARIDADES DEL PRECIO BASE: TRANSPORTE

	Atributos que influyen en el precio	Particularidades del cálculo del precio			
RENTA	- Tipo de Vehículo - Cantidad de Días	 Se aplica una de las siguientes variantes: Del 1er dia: Precio tipo vehículo del dia 1 x Cantidad Días Del ultimo dia: Precio tipo vehículo del dia N x Cantidad Días De cada dia (Tiene en cuenta temporada): Suma de Precio tipo vehículo de cada día 			
TRANSFERS	- Tipo de Vehículo - Precio por km - Distancia en Km	Precio del km del tipo de vehículo x distancia			
Transporte Regular	- Precio Tipo de Plaza - Cantidad de Pax	Precio Tipo de Plaza x Pax			
Alquiler	- Tipo de Vehículo - Precio por tiempo - Duración Restricción de un máximo de distancia a recorrer	Precio del tipo de vehículo por hr x duración en hrs			

PARTICULARIDADES DEL PRECIO BASE: ALOJAMIENTO

	Atributos que influyen en el precio	Particularidades del cálculo del precio
ALOJAMIENTO	- Espacio, Confort, Vista de la Habitación - Ocupación - Cantidad de Días - Cantidad de Pax	Se aplica una de las siguientes variantes: • Suma del producto (Precio Habitación Confort x - Espacio y - Vista Z dia N con ocupación T) x Cantidad Pax

PARTICULARIDADES DEL PRECIO BASE: ACTIVIDADES

	Atributos que influyen en el precio	Particularidades del cálculo del precio				
GASTRONOMÍA	- Precio Menú Y - Cantidad de Pax	Se aplica una de las siguientes variantes: • Precio Menú Y x Cantidad Pax				
ASISTENCIA	- Cantidad de Pax - Duración - Precio Servicio - Cantidad de Pax - Duración	Para servicios de un solo día: Precio Servicio x Cantidad de Pax x Duración Para servicios de más de un día - De cada dia (Tiene en cuenta temporada):				
		Suma de Producto (Precio servicio cada dia x Pax) - Del 1er dia: Precio servicio dia 1 x Pax x Duración - Del ultimo dia: Precio servicio dia N x Pax x Duración En el caso que el servicio no depende de la duración ese parámetro se puede anular. Ejemplo: Una actividad que esté diseñada para realizarse en 2 horas.				

PROGRAMAS DE PRECIOS

Un programa de cálculo de precios o sistema de precios:

Secuencia pasos que el sistema ejecuta para calcular los precios de un producto en diferentes contextos.

LO QUE SE RECIBE PARA CALCULAR EL PRECIO EN LA OPERACIÓN

DEMANDA

Está compuesta por un conjunto de solicitudes válidas en una fecha de demanda. Esta fecha de validez se asocia a la fecha de vigencia de los contratos.

Lo que llega de la orden de venta o la orden de compra.

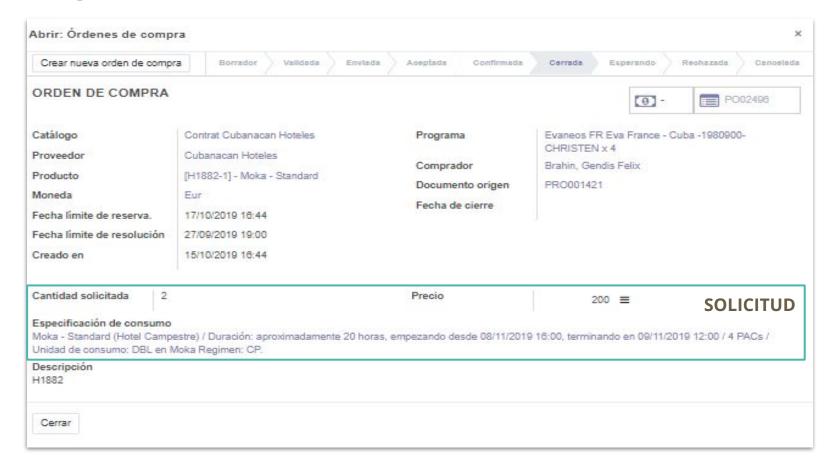
SOLICITUDES

Una solicitud tiene una cantidad de un elemento, El elementos puede ser:

- Una prestación
- Un Insumo
- Un trabajo de colaboración *Ejemplo:*
 - 2 Habitaciones (DBL) en un Hotel
 - 10 Pomos de aguas natural

Ejemplo demanda con fecha 2019-08-1 Las solicitudes son:		
Cantidad	Elemento	
1	Habitación DBL desde el día 1ro al 3ro de diciembre	
1	Habitación SGL desde el día 1ro al 3ro de diciembre	

LO QUE SE RECIBE PARA CALCULAR EL PRECIO EN COMPRA



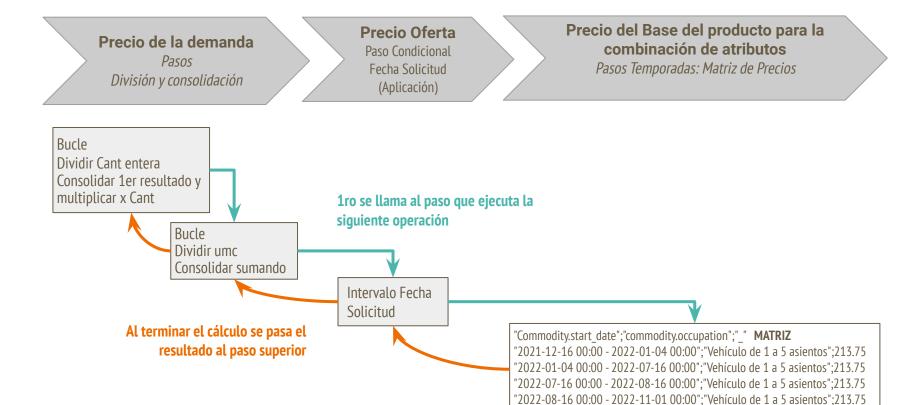
LO QUE SE RECIBE PARA CALCULAR EL PRECIO Calculadora Precio producto

Los sistemas de precios hacen uso de **atributos de un consumible (prestación o insumo)** pero también de un *contexto* que proviene de:

- La solicitud (en la orden de venta o compra) contiene elementos como:
 - fecha de la solicitud
 - aplicación o no de una oferta puntual (códigos de promoción, etc.)
- El contrato que se usa (de proveedor o cliente):
 - Tasas de cambio acordadas por contrato, etc.

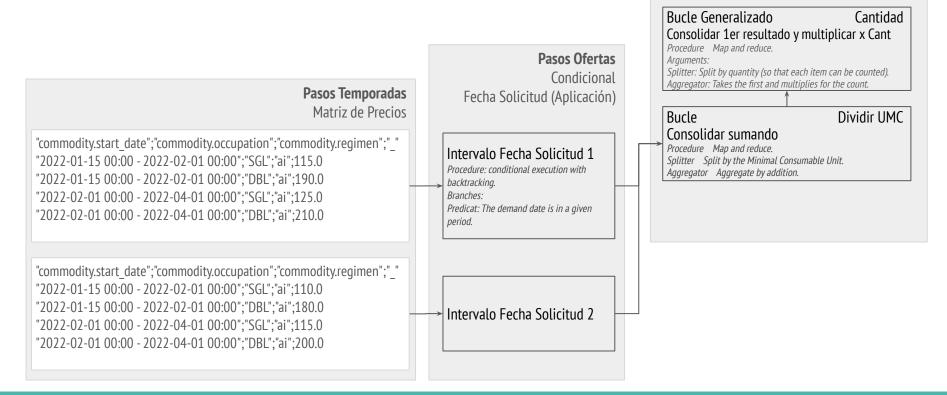


EJECUCIÓN PROGRAMA PRECIO COMPRA PRODUCTO RENTA



EJEMPLOS PROGRAMAS PRECIO VENTA

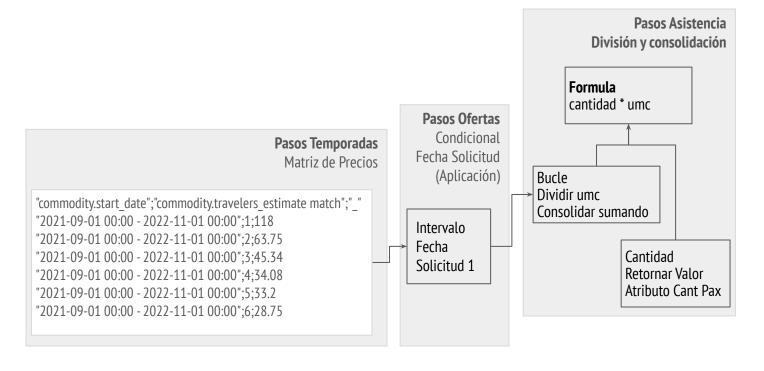
PROGRAMA PRECIO VENTA PRODUCTO HOTEL SIN ASISTENCIA BALNEARIO



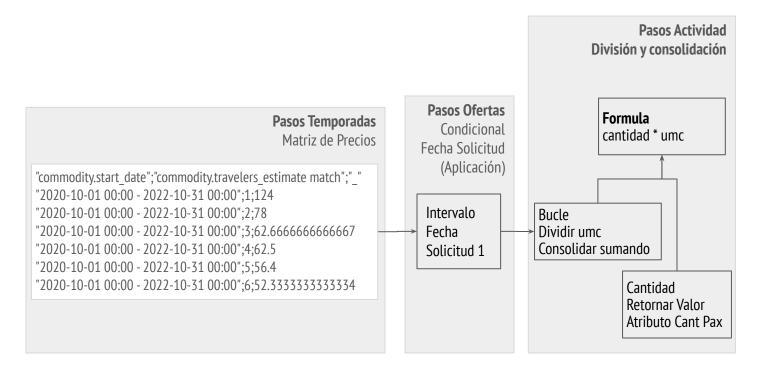
Pasos Hotel

División y consolidación

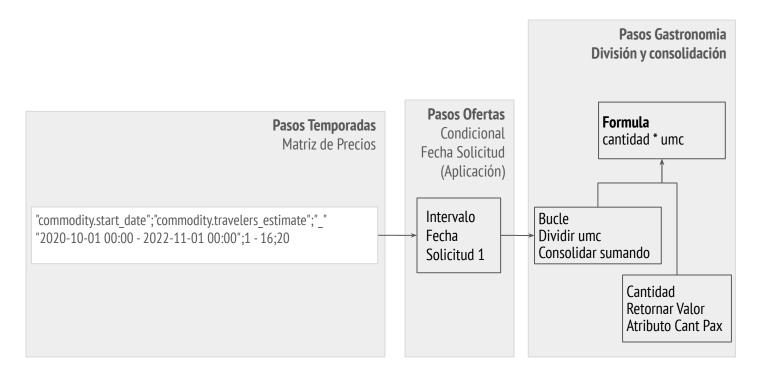
PROGRAMA PRECIO VENTA PRODUCTO ASISTENCIA



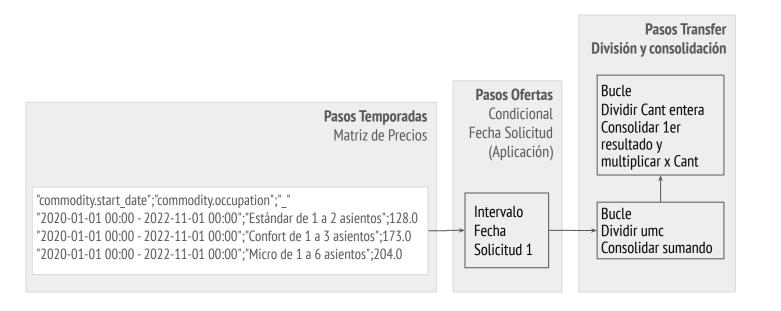
PROGRAMA PRECIO VENTA PRODUCTO ACTIVIDAD



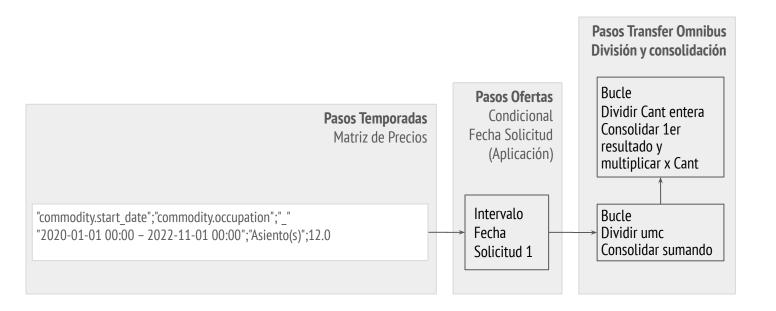
PROGRAMA PRECIO VENTA PRODUCTO GASTRONOMÍA



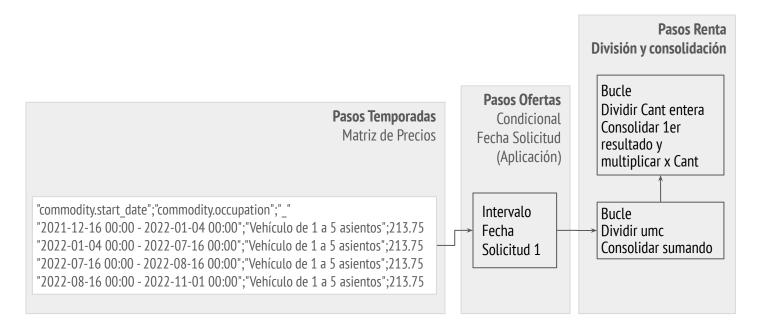
PROGRAMA PRECIO VENTA PRODUCTO TRANSFER



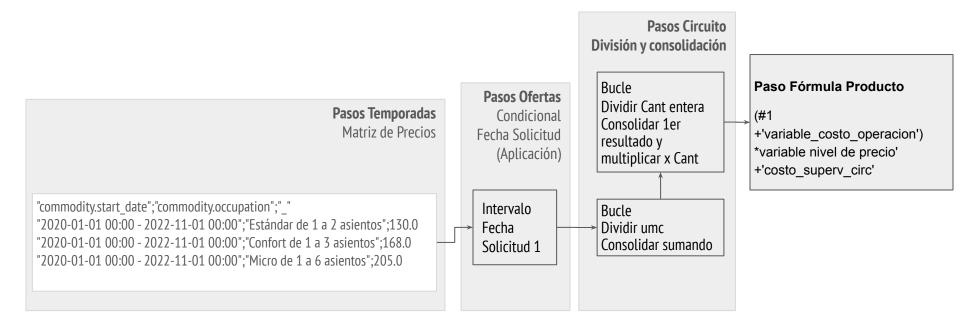
PROGRAMA PRECIO VENTA PRODUCTO TRANSFER OMNIBUS



PROGRAMA PRECIO VENTA PRODUCTO RENTA



PROGRAMA PRECIO VENTA PRODUCTO CIRCUITO



VARIABLES DE PRECIO

VARIABLES DE PRECIOS CAPA CONTRATO

Definen los valores de los Parámetros de precio en el contrato y el producto

Ejemplo:

- **comision_ag:** Comisión de la agencia. Se define en el contrato acordado con la agencia.
- **comision_banc:** Comisión bancaria de la agencia. Se define en el contrato acordado con la agencia.
- **Carga** del funcionamiento de la empresa. Se estima analizando el año anterior y la previsión del próximo.
- **Tasa de cambio fija:** Se utiliza cuando el CATÁLOGO se expresa en una moneda diferente a la moneda contable y se desea tomar un valor fijo de tasa.

VARIABLES Y EJEMPLO DE EJECUCIÓN

VARIABLES

Al definir una variable, los pasos inferiores pueden utilizar este valor como valor por elección.

Sobre-escribe cualquier valor dado en pasos anteriores.

A su vez un paso inferior puede reemplazar el valor en su propia sección de variables.

El procedimiento "Retorna el valor de una variable de entorno" devuelve el valor de esa variable

La variable tendrá este valor a menos que otro paso lo sobreescriba en su sección variables o valores por defecto.

	Paso x		Paso y		Paso z	
Definición del Paso	Usa el paso y		Usa el Paso z			
	Variable A = 10 Variable B = 5 ▼ I		Variable A = 11 ▼		Variable B = 15	
Valores que toma al ejecutarse	A = 10	∀ B = 5	A = 11	B = 5	A = 11	¥ B = 15

DIFERENCIA VARIABLES Y VALORES POR DEFECTO

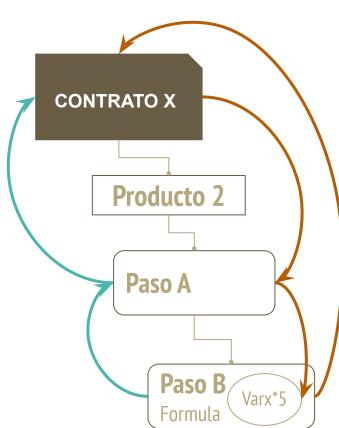
VARIABLES

Búsqueda de abajo hacia arriba

Se escoge el valor de la Variable por defecto del nivel inferior al superior.

Cuando en un paso se usa una variable definida en los valores por defecto, y ese valor no está definido en el paso, el sistema busca:

- 1ro en el paso anterior, que lo llama
- Luego en los pasos anteriores hasta llegar al contrato



VALORES POR DEFECTO

Búsqueda de arriba hacia abajo

Se escoge el valor de la Variable por defecto del nivel superior hacia abajo.

Cuando en un paso se usa una variable definida en los valores por defecto, y ese valor no está definido en el paso, el sistema busca:

- 1ro en el contrato
- Luego los pasos del producto en el mismo orden en que se llaman.

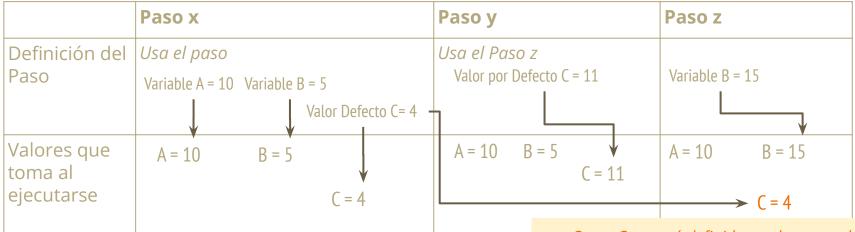
EJEMPLO EJECUCIÓN VARIABLES Y VALORES POR DEFECTO

VARIABLES

Sobre-escribe cualquier valor dado en pasos anteriores. A su vez un paso inferior puede reemplazar el valor en su propia sección de variables.

VALORES POR DEFECTO

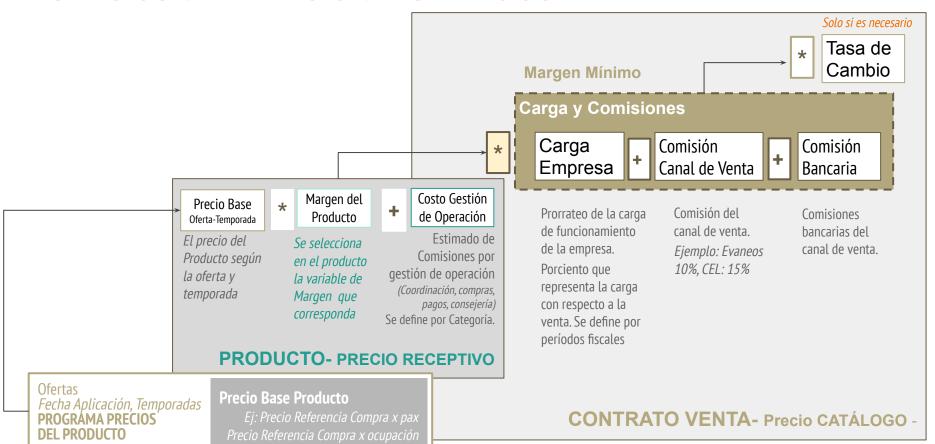
Se utiliza en caso de que no se haya definido valor en la sección Variables.



Como C no está definido en el paso z, el sistema busca desde de arriba hacia abajo, toma el valor que se le dió en el paso x

PRECIO PRODUCTO

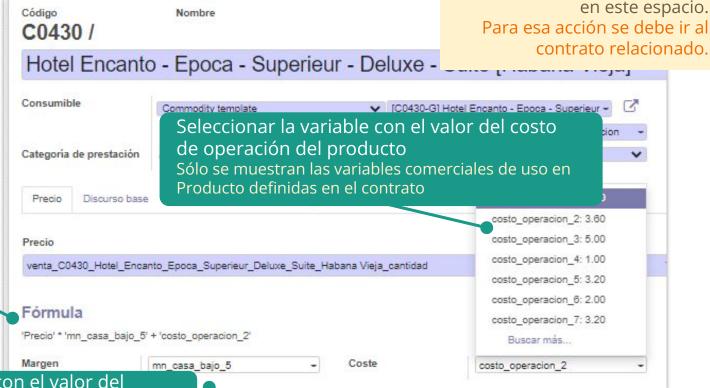
ESPACIOS DEL PRECIO DE CATÁLOGO



FORMULA PRECIO COMERCIAL PRODUCTO

Acceder a la Gestión de precios

Descripción de la Fórmula que se aplica después que se calcula el Precio Base del producto



No se pueden crear variables

Seleccionar la variable con el valor del margen a aplicar al producto. Sólo se muestran las variables comerciales de uso en Producto definidas en el contrato

CREAR PROGRAMA DE PRECIOS DE UN PRODUCTO NUEVO

Objetivo: poner a disposición de los productores una herramienta de generación del programa de precio de un producto, que reduzca el esfuerzo de crear los pasos uno a uno.

Facilita la creación de los programas de precio de nuevos productos que se crean en el receptivo.

Nota: Si el usuario quiere montar un programa que no tiene un esquema predefinido puede montarlo desde cero o generar uno usando un esquema y luego modificarlo para adaptarlo a sus condiciones.

Para crear un programa de precios desde el producto:

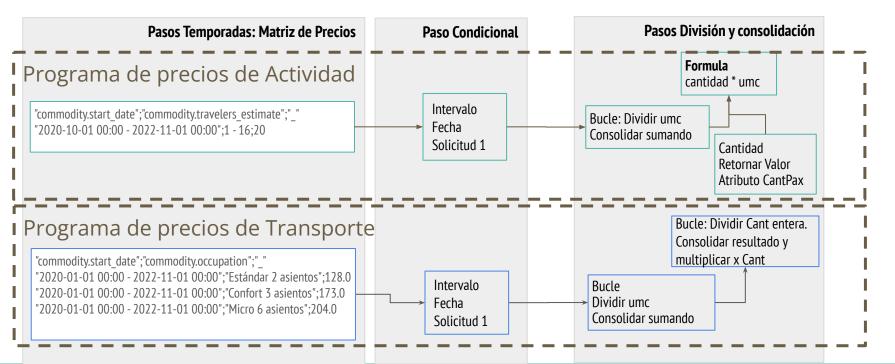
- El sistema: Muestra la opción para generar el sistema de precios en los productos que no tengan establecido uno.
- 2. **El usuario:** Selecciona la opción
- 3. **El sistema** genera el programa de precio según la categoría de prestación relacionada con el producto. Se genera el nombre, la relación entre pasos y los procedimientos en cada paso. Se completa la información requerida para la creación de cada paso.
- 4. **El usuario**: debe completar la información en cada paso.

CREAR PROGRAMA DE PRECIO ESPECÍFICO PARA UN PRODUCTO NUEVO

¿CUANDO SE NECESITA?: Cuando se va a crear un programa desde cero

Crear programas de precio por cada categoría de Producto El nombre el paso debería cumplir la Norma: Tipo Producto - Nombre del producto - Funcion

Tipo Producto: desde donde se está creando (Compra o venta) Función del Paso: Dividir por cantidad, UMC, PeriodoAplicacion, Temporada



CREAR PROGRAMA DE PRECIO ESPECÍFICO PARA UN PRODUCTO NUEVO

- 3. Al dar click sobre el botón el sistema crear la secuencia de pasos de precio selecionada.
- 3.1 Los esquemas de precio deben generar los nombres de los pasos y las relaciones.

El nombre de cada paso debería cumplir la Norma: Tipo Producto - Nombre del producto - Funcion

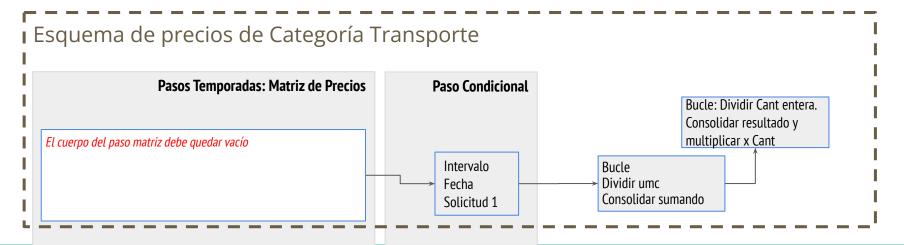
- Tipo Producto: desde donde se está creando (Compra o venta)
- Función del Paso: Dividir por cantidad, UMC, PeriodoAplicacion, Temporada

4. El sistema debe mostrar un mensaje de confirmación de que se creó el programa de precios. Y mostrarlo en el campo: Paso de precio.

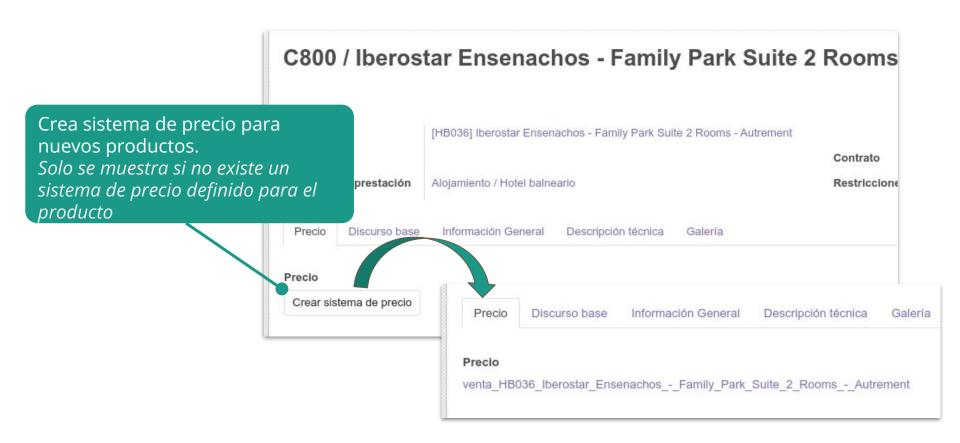
Aclaración de uso por parte de los usuarios:

Si el productor está creando un producto que no corresponde con uno de los programas de precio predefinidos se puede utilizar una de las siguientes vías:

- Montarlo el programa manualmente desde cero
- o generar uno usando un esquema y luego modificarlo para adaptarlo a sus condiciones.



CREAR PROGRAMA DE PRECIOS DE UN PRODUCTO NUEVO



CREAR PROGRAMA DE PRECIOS DE UN PRODUCTO NUEVO

Acotaciones a tener en cuenta:

Se identificaron patrones en los sistemas de precios para las categorías:

Alojamiento,

Alojamiento de balneario,

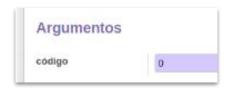
Transporte,

Actividad,

Asistencia general.

Hay pasos que en las variables muestran valores por defecto que deben ser completado por los usuarios

En pasos de precio de balneario



Matriz de precio



CREAR PROGRAMA DE PRECIOS DE UN PRODUCTO NUEVO

Acotaciones a tener en cuenta:

Para la categoría asistencia se generó el mismo esquema que para la categoría actividad. Durante el estudio se identificaron variaciones entre sistemas de precio de una misma subcategoría:

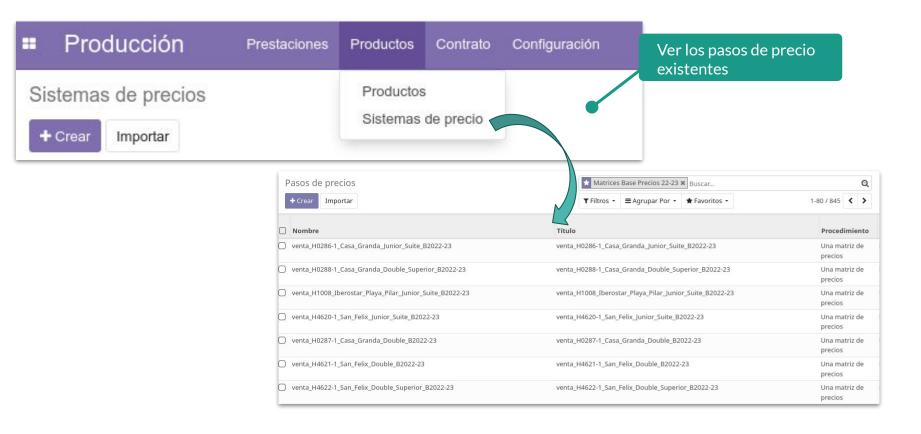
- Aseguramientos de grupo en provincia ()
- Envío de teaser (se le suma el valor de una variable, pero además de multiplica por la cantidad de pax)
- Recibimiento individual aeropuerto (Este usa pasos de precios de compra)

No se consideró factible hacer otros esquemas específicos pues hay muchas variaciones de diseños de programas y son pocos productos. *De ser de interés se aperturará nuevo proyecto para este tema*

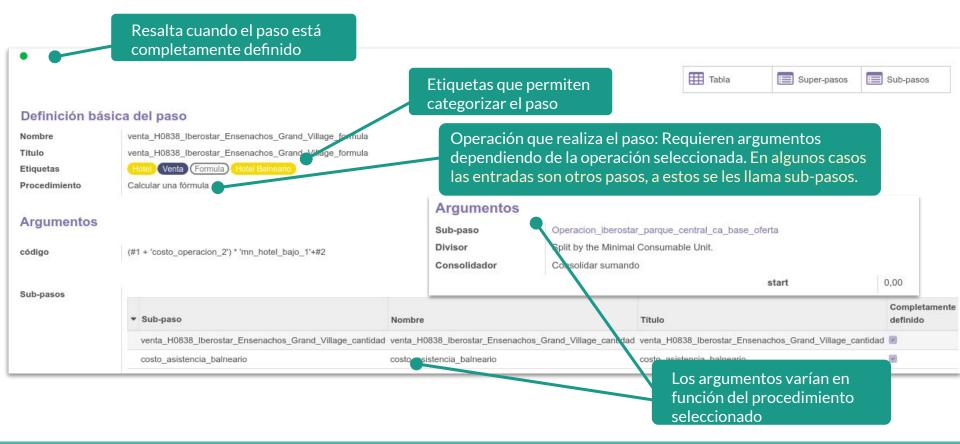
 El backtraking permite buscar otra rama cuando no se encuentra una condición en la rama escogida. Cuando hay varias ofertas para un mismo período podría ser útil el esquema del backtraking.

PROGRAMAS DE PRECIO

ACCESO A FUNCIONES DE PRECIO



CREANDO PROGRAMAS DE PRECIO



VARIABLES PASO VENTA DE PRECIO EN EL SISTEMA



anteriores (en caso de un subpaso).

VARIABLES PASO VENTA DE PRECIO EN EL SISTEMA



Los valores por defecto para las variables: Permiten configurar valores que solo puede ser anulado por 'Variables'. Se utiliza en caso de que no se haya definido valor en la sección Variables.

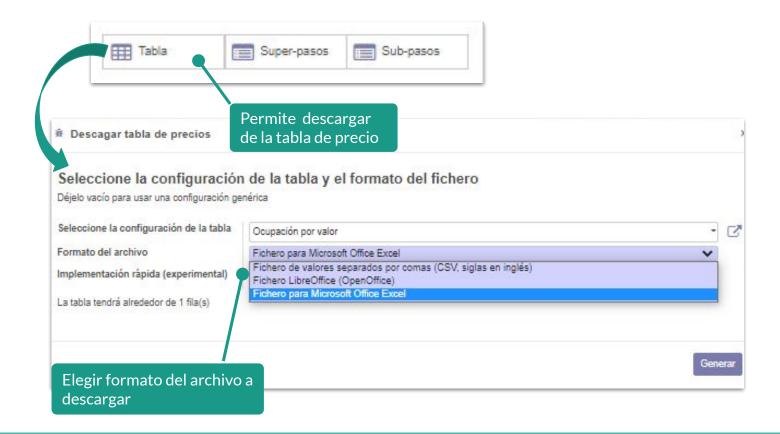
Al definir una variable la sección 'Valores por defecto' los pasos inferiores pueden utilizar este valor como valor por defecto.

A diferencia de las 'Variables', en la sección 'Valores por defecto' de un paso o contrato solo se anula el valor, si se le asigna valor a la variable en la sección 'Variables'.

VARIABLES PASO COMPRA DE PRECIO EN EL SISTEMA

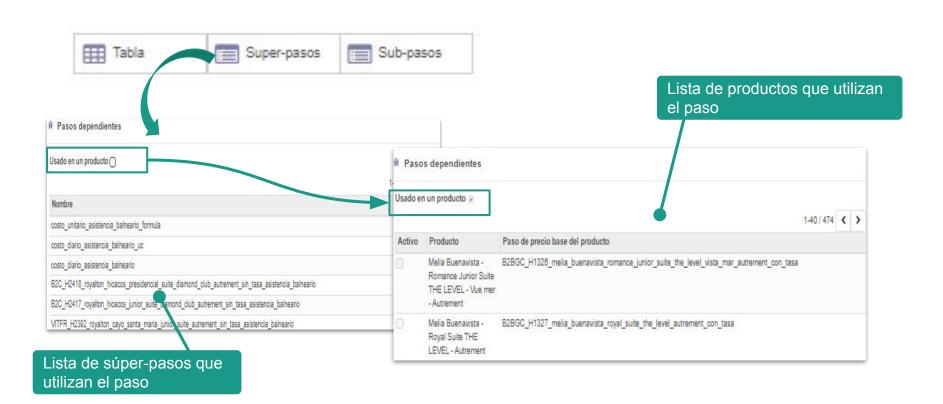




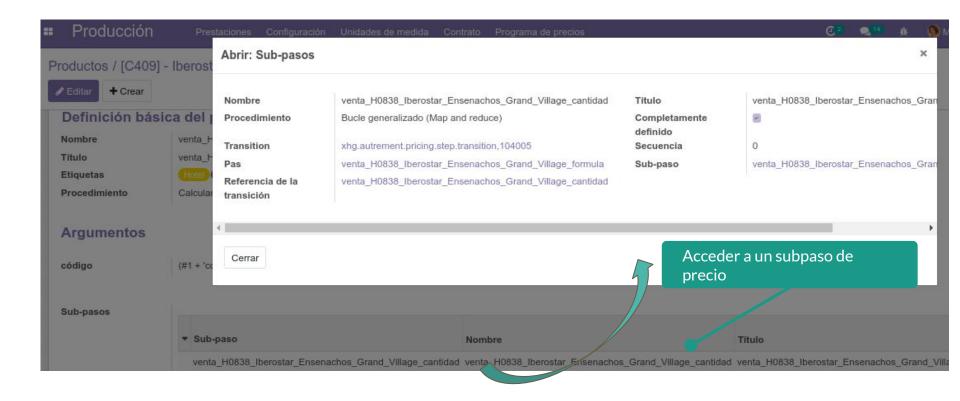








ACCEDER A SUBPASO VENTA



TIPOS DE PROCEDIMIENTOS

	Bucle generalizado (Map and reduce)	Procedimiento	
Procedimientos simples	Retornar Indefinido Retornar un valor constante. Retornar el valor de un atributo Retonar el valor de una variable de entorno	Argumentos Sub-paso	
Procedimientos de Bucles	Bucle generalizado (Map and reduce) Bucle de ejecución	Divisor Consolidador	
Procedimientos condicionales	Ejecución condicional (procedimiento por ramas) Ejecución condicional con retroceso (experimental).	Variables y valo Variables.	
Procedimientos operacionales	Calcular una fórmula Retornar el resultado del sub-procedimiento		
	S Procedimiento excepcional. Este procedimiento siempre falla.	niento para ayudar en las migracione	Procedimi
Procedimiento RESUMEN	Una matriz de precios		

PROCEDIMIENTOS SIMPLES

Retornar un valor constante

Se utiliza en sistemas de precios que no tienen condiciones especiales

Ej: productos de trabajo realizado por colaboradores que no dependen de requisitos de calidad.

Retornar el valor Indefinido

Cuando no se tiene definición de cuál será el precio de determinada demanda.

Retornar el valor de atributo de prestación

Se utiliza cuando «el precio» se puede obtener el valor de una prestación

Aunque se puede usar para retornar cualquier valor numérico, este valor se está usando como un precio.

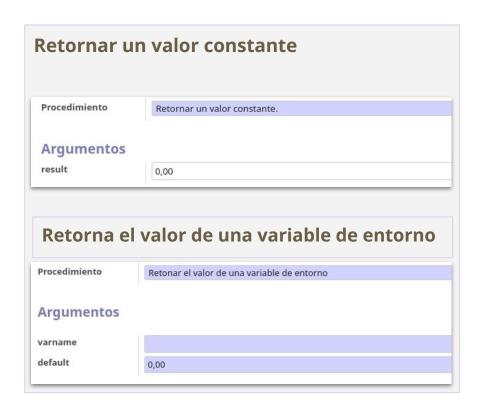
Retorna el valor de una variable de entorno

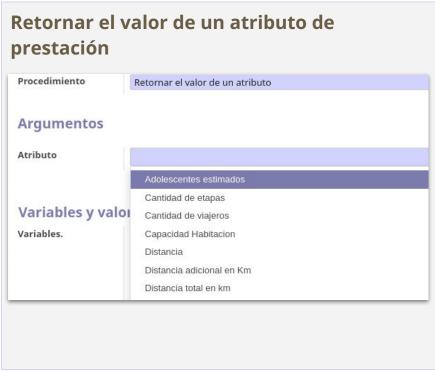
Da el valor de una variable de entorno. Su uso sólo tiene valor en programas de precios de varios pasos.

Se necesita el nombre de la variable en el campo varname. El campo default permite poner valor por defecto, si la variable no se encuentra en el entorno al ejecutarse el paso.

PROCEDIMIENTOS SIMPLES

Requieren argumentos dependiendo de la operación seleccionada





TIPOS DE PROCEDIMIENTOS

Operaciones simples con los resultados de otros procedimientos.

Un paso cuyo procedimiento sea operacional necesita uno o más sub-pasos para estar completamente definido.

Procedimientos operacionales

- Retornar el valor de un sub-procedimiento
- Calcular una fórmula simple

Procedimientos condicionales

- Ejecución condicional
- Ejecución condicional con retroceso

PROCEDIMIENTOS OPERACIONALES

Retornar el valor de un sub-procedimiento

Retornar el valor del sub-procedimiento. Existe para representar casos donde sólo hace falta establecer valores de variables diferentes en ramas condicionales.



PROCEDIMIENTOS OPERACIONALES: FÓRMULA SIMPLE

Su resultado depende de:

- valores de las variables
- valores de sub-pasos (sub-procedimientos)

Utiliza las operaciones suma(+), resta(-), multiplicación(*), división real(/) y división entera (//)

La precedencia es la estándar. Se pueden usar paréntesis para hacerla explícita.



PROCEDIMIENTOS OPERACIONALES: FÓRMULA SIMPLE

Variables

Entre apóstrofes o comillas en la fórmula

Ejemplos: "variable" 'variable con espacios & otros símbolos'

Números

Literales, enteros o con punto decimal (Utilizar el punto para separar los decimales). Se expresan utilizando el operador unitario -.

Sub-procedimientos

Sintaxis #N, donde N es el número del sub-paso (1, 2, 3, ...)

Un paso con este procedimiento debe tener al menos sub-pasos como el mayor de los índices definidos.

Ej: La fórmula #10, necesita de 10 sub-pasos aunque sólo utilice el último.

Ejemplos de fórmulas:

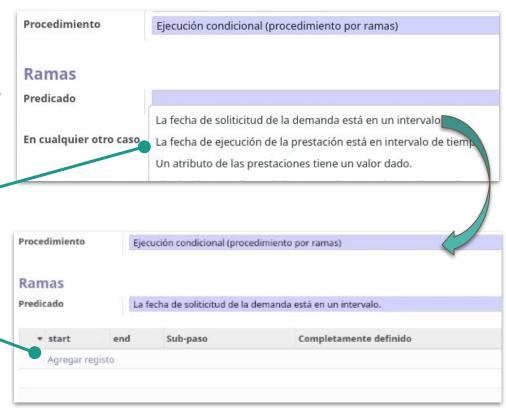
- 'MEDIA_DOBLE' * 2 + 'SUPL_SGL' + 'SUPL_TRIPLE'
- #1 * 'USD-EUR'

Permiten programas de precios cuyo resultado varía según los atributos de la demanda, solicitudes o elementos.

Permite ejecutar *otro paso* basado en que se cumpla una condición sobre la demanda.

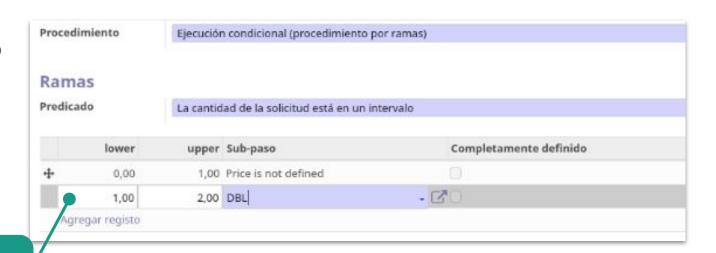
Se debe seleccionar el tipo de condición (Predicado) a comprobar sobre la demanda.

Establecer los parámetros de la condición Definir el paso a ejecutar cuando se cumple la condición en cada «rama» o «variante» (filas)



Predicado: La cantidad solicitada está en un intervalo

Permite variar el precio en función de la cantidad solicitada.



Esta condición se cumple cuando la cantidad de todas las solicitudes de la demanda está en el intervalo.

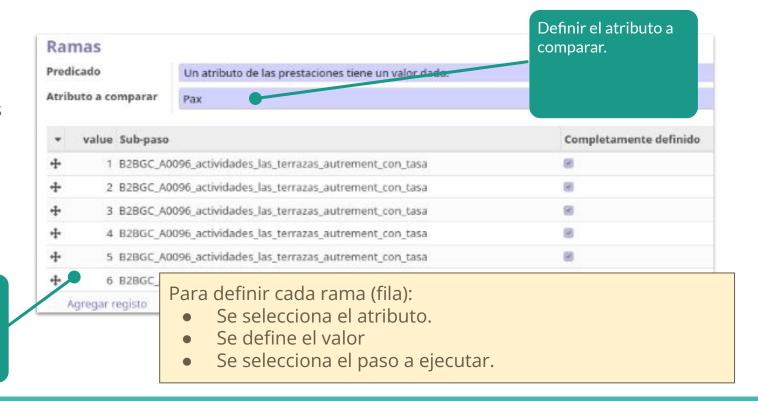
Para definir cada rama (fila):

- Definir el límite inferior y límite superior (no incluido) del intervalo.
- Se selecciona el paso a ejecutar.

Predicado: El valor de un atributo de las prestaciones tiene un valor dado

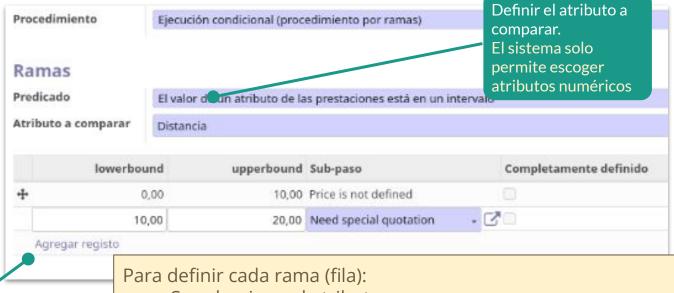
Permite definir pasos para diferentes valores numéricos de un atributo definido

Se ejecuta el paso donde el valor que coincida con el valor dado en la solicitud



Predicado: El valor de un atributo de las prestaciones está en un intervalo

Permite definir pasos para rangos numéricos de un atributo definido



Se ejecuta el paso si el atributo de la solicitud se encuentra en el intervalo.

- Se selecciona el atributo.
- Se define el límite inferior y límite superior del intervalo.
- Se selecciona el paso a ejecutar.

Permite indicar el paso a ejecutar cuando la fecha de inicio está en un período específico



Permite indicar el paso a ejecutar cuando la fecha de solicitud de la demanda está en un período específico de aplicación

Para definir cada rama (fila):

- Establece la fecha y hora de inicio del período
- Establecer la fecha y hora de fin del período
- Seleccionar el Paso a ejecutar.

La fecha de fin **no** forma parte del período. Para decir que un día es completo, poner el día siguiente a las 00:00.

Predicado: Fecha de demanda de las prestaciones está en un intervalo

-	start	end	Sub-paso
	15/10/2019 18:00	15/05/2020 18:00	contrat_hotel_saratoga_19_20_ca_base_alta_A
	15/05/2020 18:00	14/10/2020 18:00	contrat_hotel_saratoga_19_20_ca_base_baja_B

EJECUCIÓN CONDICIONAL CON RETROCESO

Se define con los mismos elementos que el anterior; pero..

Es útil para combinar varias condiciones que deben cumplirse a la vez; y reducir el número de pasos a crear para cuando alguna de las condiciones deja de cumplirse. Está especialmente diseñado para modelar las ofertas especiales.

EJECUCIÓN CONDICIONAL

Una vez que se elige una rama ya no se intentará con ninguna de las siguientes.

Sólo los procedimientos de este tipo hacen el retroceso. El hecho de que una rama retorne Indefinido, no es motivo para probar la siguiente. Por tanto, los procedimientos de ejecución condicional que no cumplan ninguna de las ramas retornan Indefinido, no participan en el mecanismo de retroceso.

CON RETROCESO

Intentar las siguientes ramas si, durante la ejecución de una de las ramas, otro procedimiento condicional con retroceso no encuentra ninguna rama verdadera.

Al evento de no encontrar ninguna rama verdadera se llama «disparar el retroceso» (o hacer backtracking).

Solo se hace hace retroceso si se usa un procedimiento con retroceso en las ramas

PROCEDIMIENTO DE BUCLE

Se utiliza consolidar el resultado de cada solicitud de la demanda

Este procedimiento divide la demanda en varias más pequeñas que mantienen la misma fecha, y cuyo conjunto de solicitudes es una de las que estaban en la demanda original.

Ejemplo demanda con fecha 2019-08-1, Las solicitudes son:			
Cantidad	Elemento		
1	Habitación DBL desde el día 1ro al 3ro de diciembre		
1	Habitación SGL desde el día 1ro al 3ro de diciembre		

Se ejecuta el sub-paso una vez por cada una de estas demandas y se consolidan los resultados utilizando un **Consolidador**.

Procedimiento común en los productos con diferentes configuraciones de capacidad

Título	precio_botella_agua	
Etiquetas		
Procedimiento	Bucle de ejecución	

Argumentos

Sub-paso

dos

Consolidador

Consolidar tomando el primer resultado y multiplicando por la cantidad

PROCEDIMIENTO DE BUCLE: Consolidadores

- Multiplicar el último de los resultados por la cantidad
- Multiplicar el primero de los resultados por la cantidad
- La moda de los resultados
- Promediar los resultados Si no hay sub-resultados, retorna
- Indefinido.
- Consolidar retornando el último resultado En el caso de un procedimiento de bucle,
- retorna el valor de la última iteración.
- Consolidar retornando el primer resultado

- Consolidar retornando la cantidad de resultados
- Consolidar retornando el mínimo de los resultados
- Consolidar retornando el máximo de los resultados
- Consolidar dividiendo el primer resultado por el segundo Si no hay exactamente dos sub-resultados o el segundo tiene valor 0, se retorna Indefinido.
- Consolidar multiplicando el primer y segundo resultado
 Si no hay exactamente dos sub-resultados o el segundo tiene valor 0, se retorna Indefinido.
- Consolidar sumando los resultados

PROCEDIMIENTO Bucle generalizado

Es una generalización del **Procedimiento Bucle**

En aquel la forma en que se dividía la demanda estaba fija por el tipo de procedimiento. En este el usuario puede seleccionar cómo dividir la demanda.

Se puede seleccionar cómo `dividir <divisores_>`__ la demanda.

Al igual que el procedimiento de bucle, por cada sub-demanda se ejecuta el sub-paso y se consolidan los resultados.

Divisores

- **Dividir por unidad mínima de consumo**Este divisor debería usarse en pasos a los cuales se llega luego de dividir por cada solicitud de la demanda.
- **Dividir por cantidad**Transforma en una demanda en la cual todas las solicitudes tienen cantidad 1.
- **Dividir por cada solicitud de la demanda** *igual que el procedimiento de bucle.*
- No dividir

No divide la demanda, y el ejecuta el sub-paso con la demanda original intacta.

Existe sólo para poder eliminar un paso sin realmente borrarlo.

PROCEDIMIENTO Bucle generalizado

Titulo

Operacion iberostar parque central cantidad

Etiquetas

Procedimiento

Bucle generalizado (Map and reduce)

1. Dividir por cantidad

de elementos de la demanda

2. Dividir por unidad mínima de consumo

Ejemplo: tipo de habitación

Argumentos

Sub-paso

VITFR_H0931_iberostar_parque_central_junior_suite_colonial_autrement_umc

Divisor

Dividir por cantidades enteras.

Consolidador

Consolidar tomando el primer resultado y multiplicar

Ejemplo demanda de 2 dias de 1 hab DBL y 1 SGL

Dividir por	
cantidad	
(demandas):	1
1 demanda, varias	1
solicitudes 2DBL,	1
1SGL	Ī

		Dividir por unidad mínima consumo (Dias)	
	1 DBL	DBL-Dia 1	DBL-Dia 2
S	1 DBL	DBL-Dia 1	DBL-Dia 2
	1 SGL	SGL-Dia 1	SGL-Dia 2

Titulo

Operacion_iberostar_parque_central_umc

Etiquetas

Procedimiento Bucle ger

Bucle generalizado (Map and reduce)

Argumentos

Sub-paso

Operacion_iberostar_parque_central_ca_base_oferta

Divisor

Split by the Minimal Consumable Unit.

Consolidador

Consolidar sumando

MATRICES DE PRECIO

La mayoría de los sistemas de precios siguen un patrón de condiciones sobre valores de la oferta

Ej: Fecha de solicitud, solicitud (cantidad solicitada), o producto (fecha de ejecución y otros atributos de la prestación) **Encabezamiento:** Define el contenido de cada columna Nombre del Atributo y tipo de condición *(in range o match)*. La última columna siempre es un precio.

Filas: Contienen celdas con valores para cada columna definida en el encabezamiento. La última celda siempre es el precio.

La última columna siempre representa el precio y tiene que tener el nombre clave _ (un guión bajo)

demand.date	commodity.regimen	Price
2020-01-01 00:00 - 2021-01-01 00:00	ср	100
2020-01-01 00:00 - 2021-01-01 00:00	map	110

MATRICES DE PRECIO

1ra línea: Encabezamiento. Nombres de los Atributos y su tipo de condición

Ejemplo 1:

"demand.date"; "commodity.travelers_count match"; "commodity.occupation"; "_"

Intervalos de fecha de demanda. Valores exactos de cantidad de viajeros

Para utilizar valores exactos se requiere poner la palabra clave "match". Valores de ocupación

No se requiere poner match porque es la única condición posible.

La 4ta columna tendrá los precios y, por tanto, tiene que configurarse con el caracter: " Precios

Por tanto, tiene que configurarse con el caracter: "

CREACIÓN DE MATRICES DE PRECIO. Ejemplo 2

"commodity.travelers_count"; "commodity.occupation"; "commodity.duration match"; "_"

1 - 10; "SGL"; "1d 10h 30m"; 100.85

1 - 10; "SGL"; "1d"; 101.99

10 - 20; "DBL"; "20m 10s"; 102.77

Los valores simples son: números, fechas, fechas-horas, duraciones, o cadenas.

Los intervalos sólo se pueden hacer con números, fechas y fechas-horas. La duración se escribe usando hasta cuatro componentes: los días, horas, minutos y segundos, en ese orden.

Todos los componentes son opcionales, pero debe haber al menos uno.

Los números se escriben en notación decimal, siempre se usa el punto como separador decimal

No se permite el uso de separador para miles, millones, etc

CREACIÓN DE MATRICES DE PRECIO. Ejemplo 2

```
"commodity.start_date";"commodity.occupation";"commodity.regimen";"_"
```

```
"2022-11-01 00:00 - 2023-05-01 00:00";"SGL";"cp";78.0
```

"2022-11-01 00:00 - 2023-05-01 00:00";"DBL + 2 CHILD";"cp";85

Las cadenas siempre se escriben entre comillas dobles.

Un intervalo simplemente usando un guión («-» o «-») entre dos números, fechas o fecha-horas.

Las fechas se escriben en formato «YYYY-MM-DD».

Las fecha-hora se escriben en formato «YYYY-MM-

DD HH:MM[:SS]».

ATRIBUTOS DE PRECIOS

ATRIBUTOS DE PRECIOS

Nombre (tipo)	Descripción	Posibles valores
demand.date (fecha y hora)	La fecha y hora de la solicitud (demanda)	
request.quantity (numérico)	La cantidad de elementos (prestaciones, insumos, etc) solicitados	
Commodity.occupation (cadena)	La ocupación (configuración de capacidad)	Cualquiera de las configuraciones de capacidad: DBL, SGL, TRP
Commodity.distance (número)	Distancia máxima	
Commodity.confort (cadena)	Confort	Cualquiera de los valores regis- Trados: Basic, Destyle, Deluxe
commodity.regimen (cadena)	Régimen alimentario	Cualquiera de los valores: cp, map
commodity.vehicle (cadena)	Tipo de vehículo	Cualquiera de los valores registrados: Carreta Bueyes, Coco taxi

OPERACIÓN DE LA MATRIZ DE PRECIOS

Cuando se ejecuta la matriz cada columna representa una condición

Para las columnas que prueban por un intervalo, su comportamiento es el siguiente:

Todos los valores del atributo en la columna tienen que ser mayores o iguales que límite inferior y estrictamente menores que el límite superior. Se puede utilizar herramienta como el LibreOffice para preparar el texto.

Se debe poder editar el fichero en LibreOffice Calc y salvarlo con formato CSV especificando las opciones: Usar «;» o «,» como separador de los campos

Usar la doble-comilla para las cadenas Poner todas las cadenas entre comillas

CREACIÓN DE MATRICES DE PRECIO LIBREOFFICE

Configure el LibreOffice para que su documento respete los formatos de fecha y números.

El formato de la fecha tiene que se «YYYY-MM-DD»; el de la fecha-hora «YYYY-MM-DD HH:MM[:SS]» y los números tienen que usar el punto como separador de los decimales y no usar separadores de miles, millones, etc.

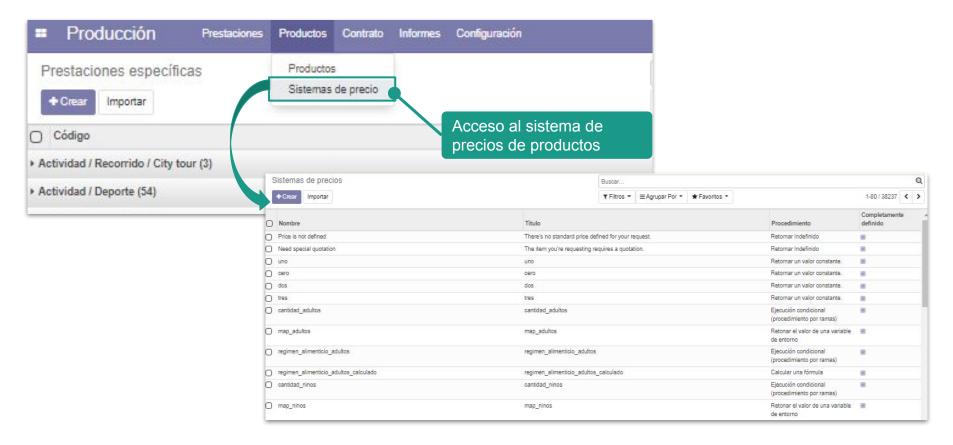
Se puede utilizar herramienta como el LibreOffice para preparar el texto.

Se debe poder editar el fichero en LibreOffice Calc y salvarlo con formato CSV especificando las opciones: Usar «;» o «,» como separador de los campos

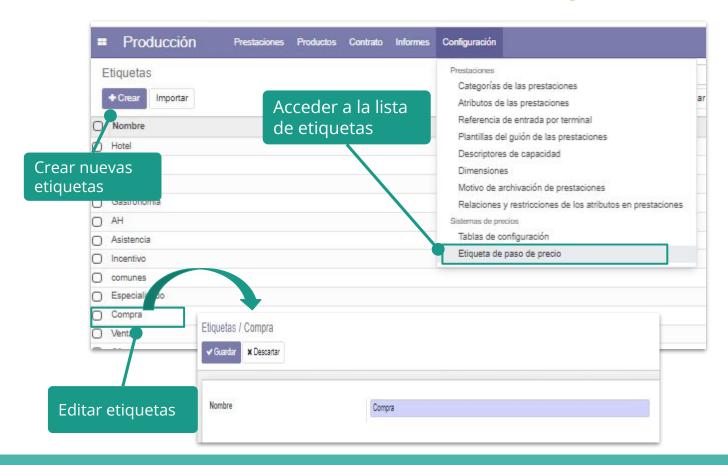
Usar la doble-comilla para las cadenas Poner todas las cadenas entre comillas

ETIQUETAS DE PRECIO

ACCESO A SISTEMAS DE PRECIO



CONFIGURACIÓN DE LOS SISTEMAS Y ETIQUETAS DE PRECIO



TABLAS DE PRECIOS

Visualización y comprobación de precios

Mostrar todas las variantes de precio de un producto en un período

- Configurar tablas de precios
- Generar tablas de precios

REPRESENTACIÓN DE LOS SISTEMAS DE PRECIOS

PRINCIPIOS

Los sistemas de precios tienen que ser «presentables» en un catálogo.

POR EJEMPLO

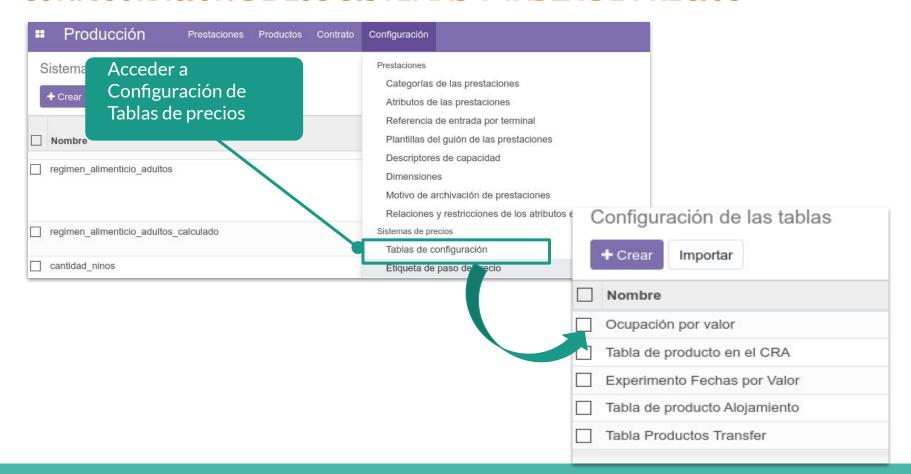
- El CRA tiene que presentar todas las temporadas de cada producto.
- El CRA tiene que presentar las diferentes ofertas (incluyendo las especiales) de un producto.
- El CRA tiene que saber qué atributos del producto/prestación se utilizan para el cálculo del precio (e.g, régimen alimentario, cantidad de adultos y de niños, etc...

Solución TABLAS DE PRECIO

Se usan para representar el precio de un producto.

- El precio de un producto se calcula a partir de los atributos de la demanda (o la prestación).
- Cada producto puede tener diferentes formas de representar el precio en una tabla.
- El usuario debe configurar la tabla según las necesidades.

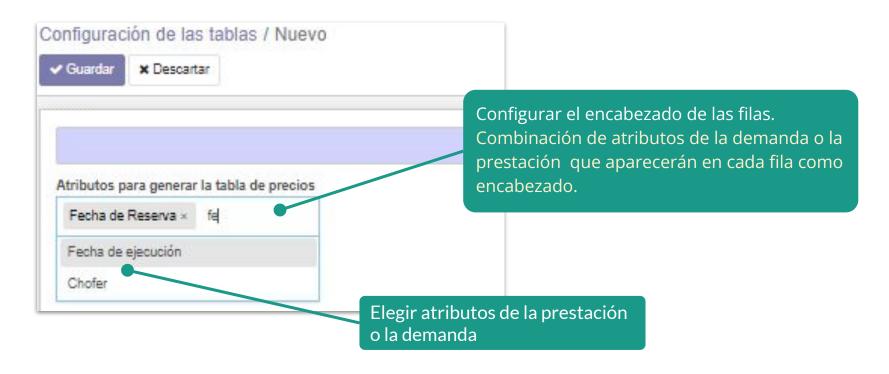
CONFIGURACIÓN DE LOS SISTEMAS Y TABLA DE PRECIOS

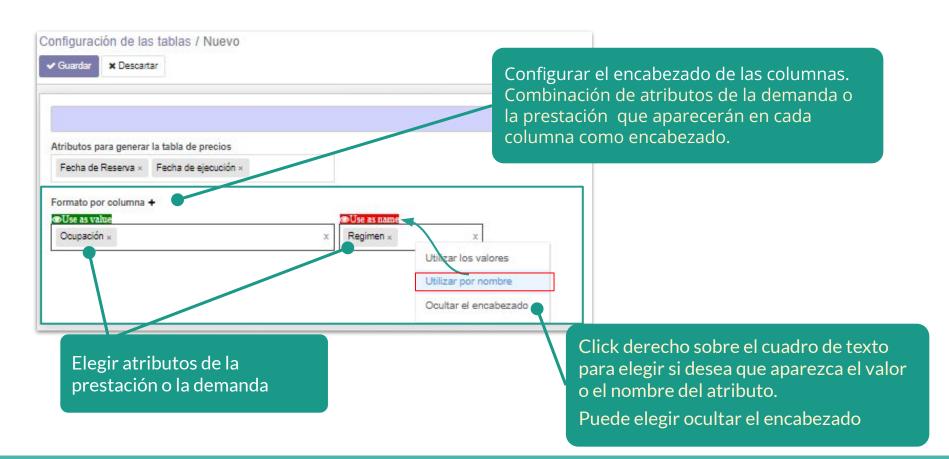




El usuario configura la tabla según las necesidades.

Se configuran los encabezados de columnas y filas mediante una combinación de valores de atributos de la demanda (o la prestación) que influye en el cálculo del precio.







Esta configuración:

El encabezado de las filas es la combinación de:

- Fecha de reserva
- Fecha de ejecución

El encabezado de las columnas será la combinación del:

- valor (precio) del atributo ocupación
- nombre de los atributos Régimen y Duración

Encabezado de filas		Encabezado de columnas								
									Valor	Nombre
Fecha	Fecha de inicio	SGL	DBL	TRP	GL+1 CHIL	GL + 2 CHIL	BL+1CHIL	BL + 2 CHIL	2 CHILD	Plan alimenticio
07:00:00 - 2022-10	1:00:00 - 2022-12	146.82	232.8	333.99	232.8	298.5	298.5	364.2	232.8	Continental plan
07:00:00 - 2022-10	1:00:00 - 2022-12	156.82	252.8	363.99	252.8	328.5	328.5	404.2	252.8	Media pensión
07:00:00 - 2022-10	1:00:00 - 2022-04	312.5	380	543.75	380	482.5	482.5	585	380	Continental plan
07:00:00 - 2022-10	1:00:00 - 2022-04	322.5	400	573.75	400	512.5	512.5	625	400	Media pensión
07:00:00 - 2022-10	2:00:00 - 2022-05	280.2	342	489.6	342	435	435	528	342	Continental plan
07:00:00 - 2022-10	2:00:00 - 2022-05	290.2	362	519.6	362	465	465	568	362	Media pensión
07:00:00 - 2022-10	1:00:00 - 2022-02	312.5	380	543.75	380	482.5	482.5	585	380	Continental plan



Esta configuración:

El encabezado de las filas es la combinación de:

- Fecha de reserva
- Fecha de ejecución

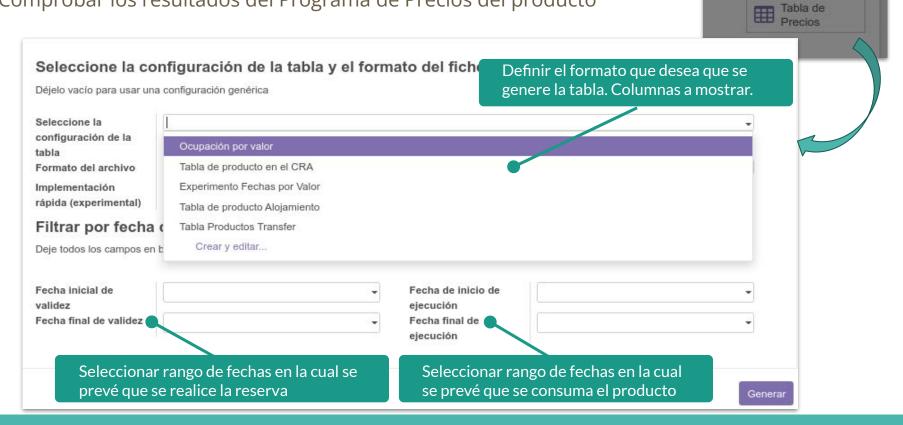
El encabezado de las columnas será la combinación del:

- Valor (precio) del atributo Régimen
- nombre de los atributos Ocupación y Duración

Encabezado	de filas	Encabezado de columnas <mark>Nombre</mark> Valor			
Fecha	Fecha de inicio	Ocupación	Media pensión		
2022-09-08 07:	2022-11-01 01:00	SGL	146.82	156.82	
2022-09-08 07:	2022-11-01 01:00	DBL	232.8	252.8	
2022-09-08 07:	2022-11-01 01:00	TRP	333.99	363.99	
2022-09-08 07:	2022-11-01 01:00	SGL + 1 CHILD	232.8	252.8	

TABLA DE PRECIOS DE PRODUCTOS DE VENTA

Comprobar los resultados del Programa de Precios del producto



Ver en el sitio web

TABLA DE PRECIOS



Nombre	Código	Fecha	Fecha de inicio	SGL	DBL	TRP	Plan aliment
Iberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2022-01-31 19:00:00 - 2022-02-28 19:0	212	233	321	Todo incluido
Iberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2022-02-28 19:00:00 - 2022-03-31 20:0	212	233	321	Todo incluido
lberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2022-03-31 20:00:00 - 2022-04-30 20:0	187	205	282	Todo incluido
lberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2021-10-31 20:00:00 - 2021-12-21 19:0	255	281	377	Todo incluido
lberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2021-12-21 19:00:00 - 2021-12-23 19:0	332	366	494	Todo incluido
lberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2021-12-23 19:00:00 - 2021-12-24 19:0	447	494	670	Todo incluido
Iberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2021-12-24 19:00:00 - 2021-12-30 19:0	332	366	494	Todo incluido
Iberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2021-12-30 19:00:00 - 2021-12-31 19:0	447	494	670	Todo incluido
Iberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2021-12-31 19:00:00 - 2022-01-02 19:0	332	366	494	Todo incluido
lberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2022-01-02 19:00:00 - 2022-01-31 19:0	294	324	436	Todo incluido
lberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-03-31 19:59:59	2022-01-31 19:00:0 2022-03-31 20:0	212	233	321	Todo incluido
lberostar Ensenachos - Coral Village -	C409	2022-03-06 19:00:00 - 2022-31 19:59:59	2022-04-30 20:00:00 - 2022-07-14 20:0	175	19	262	Todo incluido
	0.400	0000 00 00 40 00 00 00 00 00 00 00 00 00	0000 07 44 00 00 00 00 00 00 00 00 00	470	400	-000	

Rango de Fecha de reserva

Rango de Fecha de de ejecución

Precio según habitación

CAMBIO EN LOS PRECIOS

CAMBIO EN UN ELEMENTO DE PRECIO: NUEVA OFERTA

Se debe definir el Período de vigencia

- Se aplican el nuevo precio a partir de una Fecha de aplicación
- Si se define fecha fin, cualquier solicitud después de esa fecha no tiene un precio definido: se cotiza puntualmente.
- Si no se tiene una fecha fin, se puede dejar sin definir.

Se debe comunicar a los usuarios del catálogo

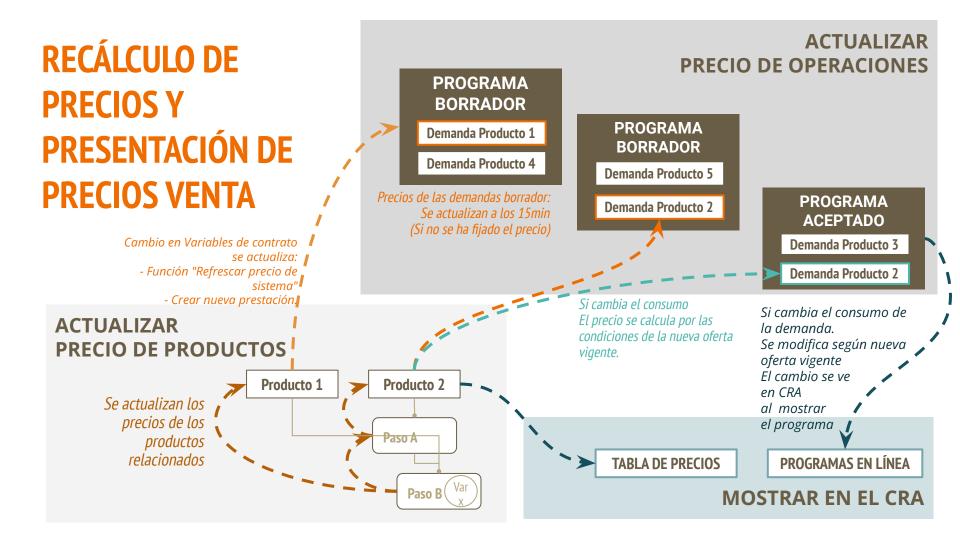
- Avisar con antelación a usuarios del catálogo
 - Externos: Clientes Internos: Coordinador, Vendedor
- Actualizar El catálogo en los espacios de promoción.

Timpacta en los productos que lo usen

- Se actualizan todos los productos que dependen del cambio.
 - Los que usan el paso de precio
 - Los que usan la variable.

○ Impacta en las operaciones que lo usen

- Modifica las operaciones Borrador sin precio fijado.
- Si cambia el consumo de operaciones acordadas, el precio se calcula por las condiciones de la nueva oferta vigente.



TIPOS DE CAMBIO DE PRECIO DE VENTA

CAMBIO EN LAS VARIABLES GENERALES DEL CONTRATO

- Comisión de la agencia
- Comisión bancaria
- Carga

EXTENSIÓN DE UNA TEMPORADA

- Para un conjunto de productos
- Siempre para la última temporada

EXTENSIÓN DE OFERTAS EN UN CONTRATO

- Productos seleccionados
- Para el último período de aplicación

CAMBIO EN LOS PRODUCTOS

- Del Margen de un producto
- Del Margen de un Conjunto de productos
- Del Precio de Referencia de Compra de los productos.

CAMBIO EN LOS PRODUCTOS

VARIACIÓN DEL MARGEN DE UN PRODUCTO

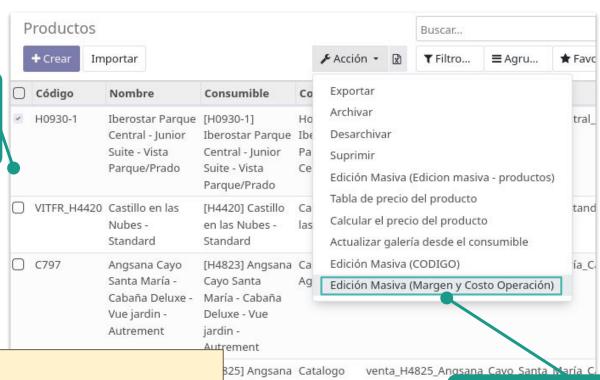
- Seleccionar el Valor por Defecto de Margen en el contrato.
 - Si no se encuentra un Valor de Margen adecuado para este producto, se debe crear un nuevo Valor por defecto de margen para esa categoría de producto.
- Poner el valor por defecto a aplicar en la fórmula del producto.

CAMBIO DEL MARGEN PARA UN CONJUNTO DE PRODUCTOS

- Modificar el valor de margen de una variable existente
 - Cambiar el valor de la variable de margen: Todos los productos que usan esa variable tomarán el nuevo Margen.
- Definir nuevo valor de margen para un conjunto de productos.
 - Crear la variable de margen en el Contrato.
 - Poner la nueva variable en las Fórmulas de cada producto.

MODIFICAR VARIABLES DE PRECIO A VARIOS PRODUCTOS

Seleccionar los productos a los que se le va a cambiar el margen



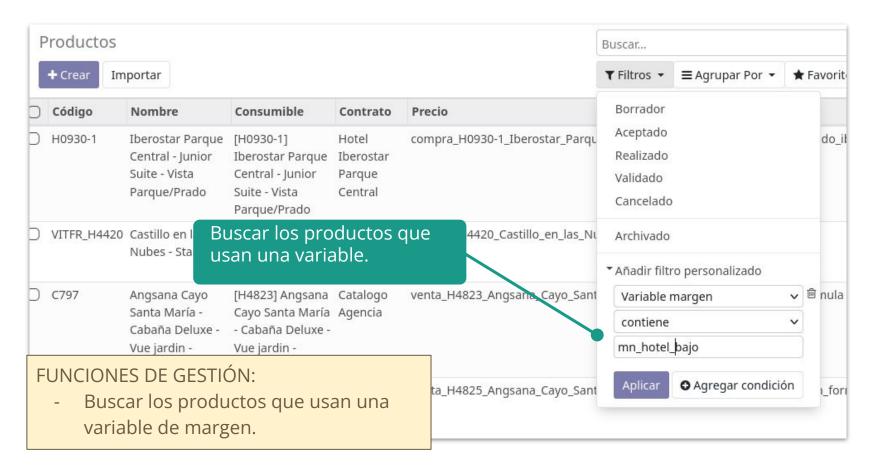
FUNCIONES DE GESTIÓN:

- Buscar los productos que usan una variable.
- Modificar la variable de costo y de margen a un conjunto de productos usando la edición masiva

o Santa

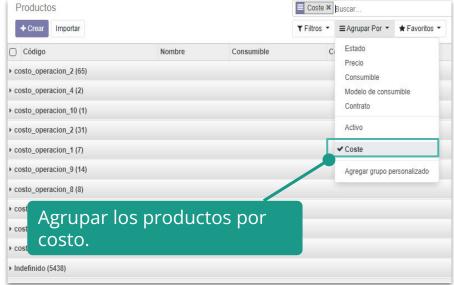
Modificar la variable a Agencia ía - Cabaña utilizar usando la edición or Suite - Vue masiva

BUSCAR PRODUCTOS CON VARIABLE DE MARGEN Y COSTO



BUSCAR PRODUCTOS CON VARIABLE DE MARGEN Y COSTO





FUNCIONES DE GESTIÓN:

 Agrupar productos por la variable de margen y costo

CUANDO SE CAMBIA LA VARIABLE DE PRECIO DE UN PRODUCTO

Elementos a tener en cuenta

- Las variables de precios se usan en un programa de precios
- Los precios de un producto se pre-calculan cada cierto tiempo por una tarea automática del sistema
- Si se cambian las variables en cualquiera de los pasos de precio, se recalculan los precios cuando se ejecuta la tarea automática que hace esto.

Esto significa que:

Los nuevos valores de las variables se aplicarán cuando se recalculen los programas de precios automáticamente.

Cuando se recalculen los programas de precio estos nuevos valores de variables se aplicarán a:

- A nuevas cotizaciones de programas que se creen
- A programas cotizados a los que no se les haya definido una fecha de solicitud.
- Al Catálogo publicado en el CRA

CAMBIO EN LOS PRODUCTOS

Cambio del Precio de Referencia de Compra de los productos

Cuando los proveedores cambian los precios de sus productos. Esto puede introducir cambios en los precios de venta. Pero se requiere análisis estadístico y comercial.

- Calcular el precio de referencia de compra de los componentes del producto
 - Tomar los precios de compra de los productos de proveedor disponibles para esa misma prestación.
 - Se recomienda tomar la media cuando la desviación estándar de los precios es significativa
 - Se puede tomar el promedio cuando la desviación estándar no es significativa
- Calcular el precio de Referencia de compra del producto compuesto. Usando la fórmula de composición del precio del producto (habitualmente la suma de los precios de referencia de sus componentes)
- Definir el Precio Base de Referencia de Venta
 A menudo se toma el precio de Referencia de Compra como el Precio
 Base de venta del Producto

COMPROBANDO PROGRAMAS DE PRECIO

CUANDO SE HACE EFECTIVO EL CAMBIO EN SISTEMA DE PRECIO:

Calculadora de producto de producción

Cambios relacionados con sistema de precio que tienen efecto inmediato en la calculadora del producto:

- Cambios de valor en variable de precio a nivel de contrato.
- Cambios de valor de variable de precio a nivel de producto
- Cambio de valor en paso matriz del sistema de precio base del producto.



PROBAR PROGRAMA PRECIOS: CALCULAR PRECIO DE UN PASO



Acceder a la función de calcular el precio para verificar el programa. Muestra la ejecución del programa de precios montado a partir de ese paso

¿CÓMO FUNCIONA: CALCULAR PRECIO?

El sistema muestra la lista de atributos que se piden en el programa de precios. El usuario completa los datos para calcular el

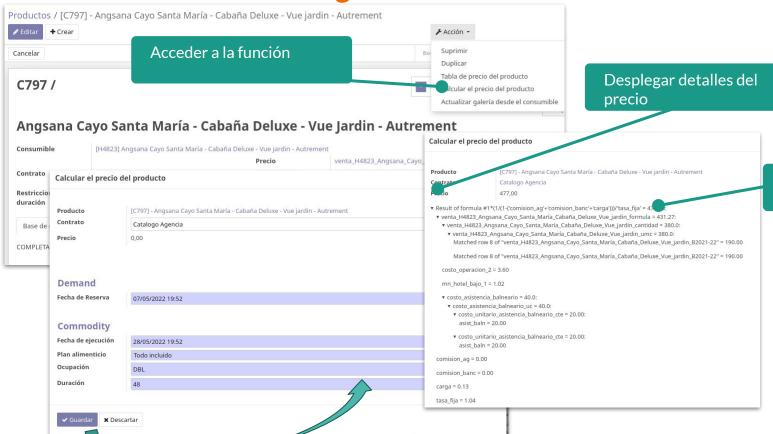
precio

Calcular el precio del producto Producto [C797] - Angsana Cayo Santa María - Cabaña Deluxe - Vue jardin - Autrement Contrato Catalogo Agencia 0.00 Precio Demand Fecha de Reserva 07/05/2022 19:52 Commodity Fecha de ejecución 28/05/2022 19:52 Plan alimenticio Todo incluido Ocupación DBL Duración 48 * Descartar

Desglosar para ver el cálculo de cada paso Producto [C797] - Angsana Cayo Santa María - Cabaña Deluxe -Contrato Catalogo Agencia Precio t of formula #1*(1/(1-('comision_ag'+'comision_banc'+'carga')))/'tasa_fija' = 477.00: ▼ venta_H4823_Angsana_Cayo_Santa_María_Cabaña_Deluxe_Vue_jardin_formula = 431.27: ▼ venta_H4823_Angsana_Cayo_Santa_María_Cabaña_Deluxe_Vue_jardin_cantidad = 380.0: ▼ venta H4823 Angsana Cayo Santa María Cabaña Deluxe Vue jardin umc = 380.0: Matched row 8 of "venta_H4823_Angsana_Cayo_Santa_María_Cabaña_Deluxe_Vue_jardin_B2021-22" = 190.00 Matched row 8 of "venta_H4823_Angsana_Cayo_Santa_María_Cabaña_Deluxe_Vue_jardin_B2021-22" = 190.00 costo operacion 2 = 3.60 mn_hotel_bajo_1 = 1.02 ▼ costo_asistencia_balneario = 40.0 ▼ costo asistencia balneario uc = 40.0: ▼ costo_unitario_asistencia_balneario_cte = 20.00: asist baln = 20.00 ▼ costo unitario asistencia balneario cte = 20.00: Se muestra el valor de asist_baln = 20.00 comision_ag = 0.00 las variables y comision banc = 0.00 resultado de cada paso carga = 0.13 asa_fija = 1.04

Calcular el precio del producto

¿CÓMO FUNCIONA: CALCULAR PRECIO?



Desplegar detalles del

GESTIÓN DE PRECIOS

LIMPIAR BASE DE PASOS

Se necesita limpiar la lista de pasos, no se sabe los que están en desuso.

USO DE LOS PASOS DE PRECIO

Pasos Usados en productos

- Pasos que se utilizan en algún producto (Uso directo)
- Pasos utilizados en algún programa de precios de un producto (Uso indirecto)

Pasos no Usados en Productos

 Pasos que no se utilizan directamente en productos

Pasos desconectados

Los que no se utilizan por otros pasos.
 Pero pueden utilizarse directamente por algún Producto

FUNCIONES DE GESTIÓN DE LA BASE DE PRECIOS

- Ver los pasos en uso
- Consultar los pasos que no están en uso (archivados)
- Revisar los pasos desconectados
- Limpiar la Base de Pasos Desconectados y No usados en productos

LIMPIAR LISTA DE SISTEMAS DE PRECIOS



VER QUIEN USA EL PASO: VER SUPER-PASOS





Nota de Administrator - ahora 🏠 🧠 🥕

'specification' detalles de la modificación:

"commodity.start_date";"commodity.occupation";"commodity.regimen";" " "2020-11-01 00:00 - 2020-12-22 00:00"; "SGL"; "ai"; 163.8 "2020-11-01 00:00 - 2020-12-22 00:00":"DBL":"ai":234.0 "2020-12-22 00:00 - 2020-12-24 00:00"; "SGL"; "ai"; 254.8 "2020-12-22 00:00 - 2020-12-24 00:00": "DBL": "ai": 364.0 "2020-12-24 00:00 - 2020-12-25 00:00"; "SGL"; "ai"; 338.8 "2020-12-24 00:00 - 2020-12-25 00:00": "DBL": "ai": 484.0 "2020-12-25 00:00 - 2020-12-31 00:00"; "SGL"; "ai"; 254.8 "2020-12-25 00:00 - 2020-12-31 00:00":"DBL":"ai":364.0 "2020-12-31 00:00 - 2021-01-01 00:00": "SGL": "ai":338.8 "2020-12-31 00:00 - 2021-01-01 00:00": "DBL": "ai": 484.0 "2021-01-01 00:00 - 2021-01-03 00:00"; "SGL"; "ai"; 254.8 "2021-01-01 00:00 - 2021-01-03 00:00"; "DBL"; "ai"; 364.0 "2021-01-03 00:00 - 2021-02-01 00:00": "SGL": "ai":218.4 "2021-01-03 00:00 - 2021-02-01 00:00";"DBL";"ai";312.0 "2021-02-01 00:00 - 2021-04-01 00:00": "SGL": "ai":228.2 "2021-02-01 00:00 - 2021-04-01 00:00"; "DBL"; "ai"; 326.0 "2021-04-01 00:00 - 2021-05-01 00:00": "SGL": "ai":182.0 "2021-04-01 00:00 - 2021-05-01 00:00":"DBL":"ai":260.0 "2021-05-01 00:00 - 2021-07-15 00:00": "SGL": "ai":145.6 "2021-05-01 00:00 - 2021-07-15 00:00"; "DBL"; "ai"; 208.0 "2021-10-01 00:00 - 2021-11-01 00:00"; "SGL"; "ai"; 145.6 "2021-10-01 00:00 - 2021-11-01 00:00"; "DBL"; "ai"; 208.0 cambiado a "commodity.start date"; "commodity.occupation"; "commodity.regimen"; " "2021-01-03 00:00 - 2021-02-01 00:00":"DBL":"ai":312.0 "2021-02-01 00:00 - 2021-04-01 00:00": "SGL": "ai":228.2 "2021-02-01 00:00 - 2021-04-01 00:00":"DBL":"ai":326.0 "2021-04-01 00:00 - 2021-05-01 00:00": "SGL": "ai":182.0 "2021-04-01 00:00 - 2021-05-01 00:00":"DBL":"ai";260.0 "2021-05-01 00:00 - 2021-07-15 00:00"; "SGL"; "ai"; 145.6 "2021-05-01 00:00 - 2021-07-15 00:00";"DBL";"ai";208.0 "2021-10-01 00:00 - 2021-11-01 00:00": "SGL": "ai":145.6

"2021-10-01 00:00 - 2021-11-01 00:00"; "DBL"; "ai"; 208.0

Notificar traza de matriz de precio ante cambio

Al realizarse un cambio en el campo especificación de los pasos de precio de tipo matriz, se genera una nota en la mensajería del objeto

CONOCER PRODUCTOS SIN PRECIO EN ALGÚN PERÍODO

NECESIDAD: Saber los productos que están sin precio porque no tienen precio para la nueva fecha de aplicación.

- Generar la tabla de precios de todos los productos
- Ordenar por la fecha de fin de solicitud.

EXTENSIÓN DE OFERTAS EN UN CONTRATO

Extender fechas de aplicación: Período de vigencia para la solicitud de las reservas.

1. Se puede ajustar el Programa de precios para que siempre tome el rango de vigencia del contrato



Cualquier paso de precio por debajo puede poner restricciones dentro del rango de vigencia del contrato.

Como siempre hay una restricción del rango de precios del contrato, podría ponerse siempre un paso de oferta que su vigencia de fecha fin no esté definida.

El sistema en ese caso debe tomar la del contrato.

El contrato puede no tener fecha de fin de Vigencia, En ese caso tiene precio todo el tiempo.

De esta forma para cambiar la vigencia de los productos bastaría con cambiar la vigencia del contrato.

EXTENSIÓN DE OFERTAS EN UN CONTRATO

Extender fechas de aplicación: Período de vigencia para la solicitud de las reservas.

2. Se puede fijar un valor para cuando no hay un rango de vigencia

3. Para productos cuyo precio no varía por temporadas:

Se puede usar el campo: En cualquier otro caso, que siempre llame a una matriz.

- **4.** Si se desea aplicar un período adicional posterior a la última oferta vigente,, con un margen adicional:
- Crear un paso de fórmula que sume un porciento a una matriz.

De esta forma la fecha de solicitud se lleva por el contrato, si hay fecha en el contrato.

VOLUMEN DE TRABAJO REGISTRO NUEVAS TEMPORADAS

Crear precios para nuevas temporadas

Se necesita en productos con temporadas definidas.

Para crear nuevas temporadas el usuario puede:

- Crear una nueva rama de oferta (en un procedimiento condicional) con una nuevo paso de precio
- Ampliar las temporadas de una matriz de precios de temporadas

La empresa aplica más comúnmente la arquitectura:

 Una matriz de precio con los precios de temporadas por cada oferta. Los productos de hoteles se cotizan en fichas donde se obtienen las matrices de precio de un conjunto de habitaciones

CARACTERÍSTICAS PASO MATRIZ

Se debe poder editar el fichero en LibreOffice Calc y salvarlo con formato CSV especificando las opciones:

Usar «;» o «,» como separador de los campos Usar la doble-comilla para las cadenas Poner todas las cadenas entre comillas

DUPLICAR PASOS DE PRECIO

¿CUANDO SE NECESITA?

- Cuando se va a crear un programa desde cero
- 2. Cuando se van a crear una nueva ____ oferta
 - 2.1. Solo crea cuando realmente hay nueva oferta. No para extender oferta
 - Se extiende la oferta cuando no cambian las condiciones, solo la fecha fin de aplicación.
 - 2.2. Cuando se van a crear nuevas temporadas para una nueva oferta

SOLUCIONES

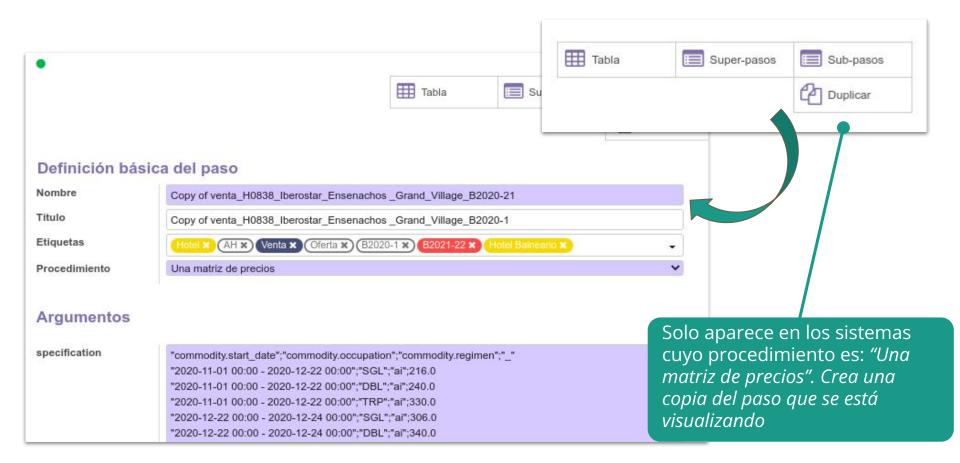
- Crear programa de precio de una categoría específica
- 2. Para extender ofertas se deben aplicar la siguiente solución, que se explica en la diapositiva EXTENSIÓN DE OFERTAS EN UN CONTRATO.

Esto solo beneficia a los productos que no requieren una nueva temporada. Para los productos con temporadas se requiere facilitar el registro de nuevas temporadas.

3. Cuando se van a crear nuevas temporadas se utiliza

Función de Generación de Matrices de precio.

DUPLICAR SISTEMA DE PRECIO DE TIPO MATRIZ



VOLUMEN PRECIOS POR TEMPORADAS Y OFERTAS

Base de receptivo

Cantidad de Valor base por cada categoria de producto - Ofertas de proveedor

Método de cálculo de la categoría del producto

Categoria	Frecuencia de cambio (cantidad/año)	Temporadas (mínimo)	Productos proveedor (mínimo)	Esfuerzo actualización compra (Acciones)	Productos Venta (mínimo) Ej: B2B STD
Actividades	1	1	56 *2 = 112	1*1*112 = 112	56
Gastronomia	1	1		1*1*	0
Asistencia	1	1	10*20 = 200?	1*1*200 = 200	10

Se pueden Productos de asistencia por Sector: Región

VOLUMEN PRECIOS POR TEMPORADAS Y OFERTAS

Base de receptivo

Cantidad de Valor base por cada categoría de producto - Ofertas de proveedor

Método de cálculo de la categoría del producto

Categoria	Ofertas (cantidad/año)	Temporadas (mínimo)	Productos proveedor (mínimo)	Esfuerzo Procesamiento compra (Acciones)	Productos Venta (mínimo) Ej: B2B STD
Hoteles cadenas internacionales	12	5	100 * 3 tipohab = 300	= 12*5*300 = 18000	100 * 3 tipohab =300
Hoteles cadenas nacionales	1	5	41 * 3 tipohab = 123	=1*5*123 = 615	41 * 3 tipohab = 123
Proveedores Privados	1	2	59 *5*2 tipohab = 590	1*2*590 = 1180	59*2 tipohab = 118

HERRAMIENTAS DE INTERPRETACIÓN CONTRATOS

HOJAS DE CALCULO

Fichas de Cotización tipo

Plantillas base que se adaptan a las variaciones de cada proveedor en cada temporada.

Formato: Hojas de Cálculo

FICHA COTIZACIÓN HOTEL

FICHA COTIZACIÓN CASA

FICHA COTIZACIÓN ACTIVIDAD FICHA COTIZACIÓN Transfers

FICHA COTIZACIÓN Renta

FICHA COTIZACIÓN ASISTENCIA

Fichas resúmenes

Para los casos que no cumplen con el estándar Se utilizan hojas de cálculo creadas al efecto.

> RESUMEN PRECIOS RESTAURANTES

RESUMEN PRECIOS
RESTAURANTES

Ventajas

- Trabajo de cotización offline
- Adaptación de contrato proveedor sin desarrollo tecnológico

Requerimientos del personal: Dominio de herramientas excel. Requerimientos organización:

- Organización de las Fichas Base en la Intranet
- Salva de la Ficha de proveedor y temporada en la intranet

Asistencia Técnica

- Asistencia Técnica online (Email+ whatsapp)
- Consultoría en el sitio *

24/7 Atención a Incidencias

 Tiempo de Resolución de acuerdo a la criticidad (28 hrs críticas)

SOPORTE TÉCNICO

[~%/~] merchise AUTREMENT

www.merchise.org